# Kosten sparen bei EC- und Kreditkartenterminal Besondere Konditionen für die Kunden der MDG Medien-Dienstleistung GmbH

Sehr geehrte Inhaber und Leiter von Buchhandlungen und Klosterbetrieben,

Sie haben bereits **Terminals für EC- und Kreditkarten** im Einsatz und freuen sich über die dadurch erzielten höheren Umsätze als im reinen Bargeschäft? Oder zögern Sie noch wegen der anscheinend so hohen Gebühren für Terminalmiete, Transaktionen und PIN-Verfahren?

Dann dürften folgende Konditionen, die die MDG Medien-Dienstleistung mit der easycash GmbH (Am Gierath 20 in 40885 Ratingen) besprochen hat, interessant sein.
Die EC- und Kreditkartenumsätze von Klosterläden oder Gästehäusern sind oftmals zu gering, um alleine gute Konditionen erhalten zu können. Darum hat die MDG im Interesse der Ordensbetriebe und der religiösen Einzelhändler sich dieses Themas angenommen.

Die **easycash GmbH** bietet **den Kunden der MDG** im religiösen Buchhandel, in den Klosterläden, Klostergästehäusern und anderen Wirtschaftsbetrieben mit Publikumsverkehr Konditionen an, die die der Hausbanken in der Regel deutlich unterschreiten.

Folgende **Kostenkriterien** sind bei der Anmietung eines Terminals wesentlich:

1. Monatliche Mietgebühr inkl. Depotwartung
2. Transaktionsgebühr
3. PIN-Gebühr (EC-Cash)
4. ELV (elektronisches Lastschriftverfahren)
5. Wertgutstellung (easy accounting)

1. Monatliche Mietgebühr inkl. Depotwartung

Für die Überlassung des Terminals zahlt ein Betrieb bei seiner Hausbank üblicherweise eine Miete von im Durchschnitt € 25,- pro Monat. Die Miete bei der easycash für ein stationäres Terminal liegt für die MDG-Kunden bei € 16,90 pro Monat bei einer Laufzeit von fünf Jahren. Dies ergibt eine **Kostenreduktion** gegenüber dem Durchschnittswert von **€ 97,20 im Jahr**.

Das Terminal Ingenico 5100 bietet die easycash den MDG-Kunden derzeit für einen Aktionspreis von € 13,90 pro Monat an, was eine weitere **Kostenreduktion von € 36,00 im Jahr** bedeuten würde. Dieses Terminal ist jedoch nur noch beschränkt im Bestand der easycash, so dass dieses Angebot erlischt, sobald der Bestand aufgebraucht ist.
Da Einzelhändler selten Neukunden sind, bietet die easycash eine **mietfreie Überlassung** des Terminals von bis zu **zwölf Monaten** an, bis der bestehende Vertrag ausläuft.

2. Transaktionsgebühr

Diese je Bezahlvorgang anfallende Gebühr liegt üblicherweise bei € 0,15 bis € 0,20 je Transaktion. Die easycash GmbH verlangt hier für die Kunden der MDG nur € 0,10. Bei einer Anzahl von z. B. 500 Bezahlvorgängen mit dem EC-Gerät im Jahr bewirkt diese Gebühr eine **Ersparnis von € 25,- bis € 50,- p.a.**

3. PIN-Gebühr

Das „girocard-electronic cash“ genannte Verfahren ist momentan das sicherste Zahlverfahren.

Bei dieser Art der Zahlung gibt der Käufer seine Geheimzahl, die **PIN**, ein. Das Terminal entscheidet, ob die Zahlung offline oder online geprüft wird.
Im **Offline-Verfahren** wird die Zahlung gegen die auf der Karte gespeicherten Zahlungslimits geprüft.
Im **Online-Verfahren** leitet der Terminalvermieter die Daten sofort online weiter an die Bank, die die Karte ausgegeben hat. Ist die Karte gültig und ausreichend gedeckt, erscheint nach wenigen Sekunden im Display "Zahlung erfolgt". Damit ist die **Zahlung** bei rechtzeitiger Einreichung **garantiert**.

Die deutsche Kreditwirtschaft erhebt für diese Autorisierung eine Gebühr in Höhe von 0,3% des Umsatzes, mindestens jedoch 0,08 Euro. Dieser Betrag kann von dem Terminalvermieter nicht beeinflusst werden und stellt den Preis für die garantierte Ausfallsicherheit der Zahlung dar.

Nicht so sicher, dafür aber ohne PIN-Gebühr und somit preisgünstiger ist das **elektronische Lastschriftverfahren** (ELV). Dieses verzichtet komplett auf eine Prüfung der Daten. Dadurch ist ein Ausfallrisiko gegeben. Die Kontodaten des Kunden werden elektronisch von der Karte abgelesen, das Kassensystem druckt eine Lastschrift mit Einzugsermächtigung, die der Kunde durch seine Unterschrift genehmigt.

4.Wertgutstellung

Zusätzlich zu diesen drei Kostenpositionen fallen weitere, versteckte Kosten an, die sogenannten „**Buchungskosten**“. Diese Gebühren zieht die kontoführende Bank, in der Regel die Hausbank des Händlers, **einmal im Quartal** ein und weist sie in der Position „Wertgutstellung“ auf dem Bankauszug aus. In dieser Sammelposition verbergen die Banken in der Regel **überraschend hohe Gebühren**, nämlich meistens € 0,20 bis € 0,44 je Transaktionsabrechnung.
Für die Kunden der MDG setzt die easycash hier lediglich € 0,045 an, indem die easycash die Lastschriften von den Konten Ihrer Kunden einzieht und gebündelt auf Ihr Konto bei Ihrer Bank überweist. Statt der üblichen Bank- oder Sparkassen-gebühren fällt dadurch für Sie das **deutlich geringere** Entgelt pro Transaktion an. Hierzu ist kein Wechsel der Hausbank nötig.

Diese Gebühr der Wertgutstellung kann somit bei z. B. 500 Bezahlvorgängen pro Jahr um über **€ 100,- gesenkt werden**.

**Weitere Konditionen**

Weitere günstige Konditionen wurden im Bereich der ausländischen Kreditkarten besprochen, die bei der easycash mit 0,85 % vom Umsatz um durchschnittlich 0,10 %-Punkte niedriger sind als der Markt.

Die Akzeptanz von Maestro-Karten ist für Händler vor allem dann sinnvoll, wenn häufig mit ausländischen ec-Karten bezahlt wird.

**Zusammenfassung**

Die von der MDG mit der easycash vereinbarten Konditionen können somit einem durchschnittlichen Klosterbetrieb oder Einzelhändler **über € 200,- im Jahr an Gebühren sparen**. Eine umfassende Beratung zu diesem Thema kann die MDG nicht durchführen, wir weisen aber auf **das Angebot der easycash-Berater** hin, die Sie gerne beraten, mit Ihnen gemeinsam überprüfen, wie hoch Ihre Ersparnisse pro Jahr sein können, und Ihnen ggf. bei einem Vertragswechsel helfen.
Die **Hotline** bei der easycash ist für die MDG-Kunden genauso **kostenlos** wie die **persönliche Betreuung** durch einen Berater, der Ihr Gerät auf Wunsch auch anschließt.

**Vertraulichkeit**

Die MDG gibt keine Adressen an die easycash heraus. Wenn Sie aber Interesse haben, dass ein Berater der easycash Sie **unverbindlich kontaktiert**, um diese vorgestellten Konditionen mit Ihnen zu besprechen, wenden Sie sich bitte an den MDG-Berater Bernhard Meiners (Meiners@mdg-online.de ; 089 / 54 58 89 -17), der Ihre Anfrage an die Kontaktperson bei der easycash weiterleiten wird.
Gerne können Sie sich auch **direkt an die easycash** (Lap Vuong; Area Sales Manager, Lap.vuong@ easycash.de; Tel.: 0160 / 90 56 76 77) wenden und unter Bezug auf die mit der MDG besprochenen Konditionen direkt eine **kostenlose Beratung** anfordern.
Für die Qualität der Geräte und für ein reibungsloses Umstellen durch die easycash GmbH sowie weitere Leistungen dieses Anbieters kann die MDG natürlich nicht garantieren.

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg bei der Wahrnehmung dieser neuen Konditionen und hoffen, hier in Ihrem Sinne gehandelt zu haben.

Dipl.-Kfm. Bernhard Meiners
MDG, April 2011